

建国之初 美国人青睐中国货

1775年至1783年,美国的独立战争打了8年。其间,1776年7月4日,大陆会议通过了由托马斯·杰斐逊执笔起草的《独立宣言》,宣告了美国的诞生。虽然获得胜利,但这个新诞生的国家在欢庆的同时却不得不面临经济上的困境。为走出战争后经济危机和英国贸易禁运带来的困境,美国最高财政监督官、银行家罗伯特·莫里斯建议政府派船到中国寻求新的商机,帮助美国渡过难关。

美国把目光投向“发达的中国”

战争期间,为支付军费,美国许多州都印发了大量纸币,造成货币贬值,通货膨胀,国库空虚。然而,当时的英国却落井下石。为了报复美国,英国对美国实行贸易禁运,不仅取消了对北美原13个殖民地的一切贸易优惠,还刻意抬高美国商品的关税,严禁美国船只驶入加拿大与西印度群岛。

在英国的压力下,欧洲国家也不愿意因为和美国接近而冒犯强大的英国。美国一位学者在回顾这段历史时感慨地说:“当时美国没有资源,没有资本,没有商业,没有朋友。美国与欧洲的贸易变得困难重重,经济面临崩溃的危险。”万般无奈之下,美国把目光投向了东方的中国。当时的美国人对中国的“繁荣”十分羡慕。

1771年,费城的一份杂志自豪地宣称,北美农业已经成功引进了中国的稻米、高粱和豌豆。这份杂志满怀憧憬地预言:“美国有一天终将成为像中国那样人口兴旺、经济繁荣的国家。”

1782年,一个叫雷雅德的美国人

在远航太平洋归来后,神秘地对他的父老乡亲说:“在美洲西海岸花6便士买的一张毛皮,运到中国的广州竟可以卖到100美元!”因此,他竭力主张和中国进行贸易。

雷雅德夸大其词的言论越传越广。次年11月,美国最高财政监督官罗伯特·莫里斯忍不住给外交部长约翰·杰伊写了一封信。信中说,他一定要派船只到中国,大胆寻求两国之间的商机,以帮助美国渡过经济困境。

“中国皇后号”肩负反封锁重任

1783年,莫里斯积极行动起来。莫里斯靠在内战期间独揽华盛顿军队中的所有军火生意起家,组建了北美第一家私人商业银行。精明的莫里斯用自己亦官亦商的特殊身份,联合纽约商界著名人士,投资12万美元,共同购置了一艘商船及相关的货物。这艘非常精巧的木制帆船,配有各种新式航海设备。由于承载着莫里斯本人和投资商的巨大希望以及对中国的无限幻想,这艘360吨的商船被命名为“中国皇后号”。

为了保证首航成功,莫里斯作了精心准备。他聘任有丰富航海经验的格林为“中国皇后号”船长,邀请善于与他人打交道的山茂召作为他的商务代理人。为隆重起见,莫里斯甚至连起航日期也精挑细选,最后选定了当时公认的“黄道吉日”:1784年2月22日—总统华盛顿的生日。这一天,“中国皇后号”载着473担人参、2600张毛皮、1270匹羽纱、26担胡椒、476担铅、300多担棉花和43名船员,扬帆

起航驶向中国。

“美国商业史上的一个里程碑”

1784年8月底,经过6个多月的航行,“中国皇后号”抵达中国广州黄埔港。虽然广州的官员把美国人当成了英国人,但当后来得知美国是新独立的国家时,中国官员不仅没有轻视,反而对他们十分友好。他们盛赞这些来自“花旗国”(清朝对美国的称呼)的商人遵纪守法、态度谦逊。

此后,在中国方面的大力协助下,“中国皇后号”生意开展得非常顺利。在卖出带来的货物后,购买了大量中国货物,其中包括红茶2460担、绿茶562担、瓷器962担和大量丝织品、象牙扇、梳妆盒、手工艺品。在“中国皇后号”返回前,广州官吏还特意赠送两匹绸缎给美国政府。

1785年5月15日,满载中国货物的“中国皇后号”回到纽约。船长兴奋地鸣礼炮13响,结束了这次历时15个月的伟大航程。美国报纸称这次航行是“美国商业史上的一个里程碑”。

由于英国封锁,美国人很难买到来自海外的货物,因而早早就有人等在码头,来抢购这批盼望已久的中国货。就连华盛顿总统也派人抢购了302件瓷器及精美象牙扇等。这趟买卖利润高达3万多美元。在当时,这绝对是暴利。

商船绵延不断驶往中国

由于这次与中国的直接贸易起到了突破禁运的作用,它的策划人莫里斯可谓名利双收。在获得巨大利益的同时,他本人也一跃成为美国联邦政府第一任财政部长。美国政府决定,由莫里斯负责对华贸易,以解决当时的经济困境。

在政府推动与巨额利润的刺激下,美国出现了第一次“中国热”。不仅几百吨的商船扬帆远航,前往中国,甚至连一些几十吨的小船也不畏艰险,载着有限的货物驶向广州。一时间,在通往中国的航线上,美国商船绵延不断,成为一大奇观。从此,美国对华贸易从无到有,迅速超过荷兰、丹麦、法国等国。18世纪90年代以后,已经仅次于英国排在第二位。

美国布朗大学卡罗琳博士在《物化中国,想象美国——早期美国的中国商品》一书中讲述了一个美国家庭的故事:妻子在多年的家信中,总是要求出海的丈夫购买中国商品。书中还提到过,1787年,这位丈夫哪怕拖着病体,也得顺老丈人的意思,从罗得岛开船到中国。由此可见,当时人们对中国的产品都到了何种痴迷的地步。

在当时的美国,呷一杯茶,手里要捧着配套的中国茶杯,把中国茶具妥帖排开,才是体面人家的正确打开方式。家里陈设着中国器具,更是贵族们身份和地位的象征。按照卡罗琳博士所描述的,中国风靡一时的时候,就连崇尚节俭的美国国父富兰克林家里,也都换上了几件中国的瓷器,为的是不在邻居面前失了面子。

来中国贸易的美国商人很多,他们并非都很有钱。中国商人往往对资金不足的美国商人十分照顾,经常把货物赊给他们。对此,美国商人大加夸赞,认为中国商人“笃守信用、忠实可靠”。

早期对华贸易,使美国迅速积累了建设所需的大量资金,帮助美国打破了英、法等国的封锁和半封锁。进入19世纪以后,英国等国家再也无法对美国进行贸易禁运了。

据《老年文汇报》

蒋介石以“革命”之名“请财神”

“绑票”,浙江奉化称之为“请财神”,这是黑社会惯用的一种勒索手段。蒋介石发迹之前,长期在上海滩混,又拜青帮大亨黄金荣为师,故也深谙此道。据英国政府保存的上海公共租界巡捕所记录,绑架案与蒋介石有关的就有两起。

1913年“二次革命”时,蒋介石随同陈其美在上海举兵讨袁,曾带兵攻打江南制造局。失败后,蒋介石遭到通缉,在上海无法立足,只好逃回浙江奉化避难。为了筹措逃亡日本的路费和继续进行革命活动的经费,蒋介石与其盟弟王恩溥商议,决定在家乡请一次“财神”,绑架的对象叫夏全木,为奉化北门外的首富。

当时,这一带土匪很多,经常发生绑架事件,所以夏全木十分警惕。不少土匪都打过他的主意,但都未能得手。

为了绑架夏全木,蒋介石找来在岳丈家读书时结拜的10个盟兄弟,这些人年少气盛,听说要“请财神”,都跃跃欲试。蒋介石对他们说:我们“请财神”,不同于土匪,我们是“为革命筹措经费”,不能乱来,只能智取。蒋介石留过洋,打过仗,当过团长,大家对他的主意均表赞成。

一天雨后,时近黄昏,七八条汉子抬着一顶轿子,从溪口直奔夏家,来到夏全木门前。为首的手持大红请帖,进入内室,毕恭毕敬地对刚从钱庄回家的夏全木说:“外地有一巨商要谈

一笔生意,溪口某老板特请夏老板前去商议,轿子已停在门外,望能赏光屈顾。”夏全木见来人谈吐不俗,不像绿林中人,况与那位老板相交甚深,因此不疑有诈,出门坐轿而去。

轿夫走得很快,不消个把小时就抬上了奉化溪口的雪窦山。进屋后,接待者杀鸡备酒,十分客气。夏全木见此屋陌生,顿生疑惑。这时,蒋介石出来向他说明要借“革命经费”,他始知自己被请做“财神”了。饭后,蒋介石又同他进行了长谈说:“革命仍在继续,前途光明,但眼下经费困难,需要各方支持。”夏全木心虽不愿,但不敢反抗,只好点头。这时,王恩溥拿出纸笔,由蒋介石口述,叫夏全木写了一封家书,“请速筹款一万银圆,切切!”

夏妻接信后,东奔西走凑足了一万银圆,在上海某处交付。待一万大洋到手,蒋介石又同夏作最后一次谈话:“我们好请好放,你也不要报官,希望以后成为朋友。现在我们是在缉之身,你告不告都一样。不告,留条后路,革命成功,你还可以得到好报。”夏全木回家后,权衡利弊,终于没有报官。

后来,夏全木的儿子夏定峰从军校毕业,由蒋介石的侍卫长王世和保荐,报考侍从室,当履历呈蒋介石审阅时,蒋一看是夏全木之子,当即批准录用,后由少校晋升为上校。这也就是蒋介石“报恩”吧。

据《文史博览》祁州/文

